



Vertegenwoordiger Limburg (BE-NL)

Woon jij in Belgisch of Nederlands Limburg, ben je gek op bier en heb je gedegen sales ervaring? Dan wil jij vast bij de snelstgroeiende brouwerij van Vlaanderen werken, Rimor Brewery!

Over Rimor

Rimor is Latijn voor avontuur/ontdekkingsreiziger en als avontuurlijkste brouwerij van België zijn Vera & Emile continu op zoek naar de balans tussen ambacht en avontuur. Echt ambachtelijk gebrouwen Belgische bieren maar dan met een verrassende twist door de bijzondere ingrediënten.

In februari 2023 zijn ze gestart met de verkoop van hun eerste 2 bieren. Inmiddels hebben ze al meerdere awards gewonnen, 4 bieren in hun assortiment en blijven er nieuwe bieren en toffe ideeën bijkomen. De groei gaat zo ongelooflijk hard dat ze op zoek zijn naar een vertegenwoordiger die helpt deze groei nog meer te bevorderen.

Wat zoeken wij

Rimor Brewery is een bedrijf met een gedreven, jong en dynamisch team! Ze zijn dan ook op zoek naar een enthousiaste vertegenwoordiger die graag nieuwe contacten legt en vooral nieuwe klanten aanwerft. Als je denkt aan koude prospectie dan gaat je hart sneller kloppen! Het behouden van klanten is uiteraard ook van groot belang. Heb je sales ervaring in zowel België als Nederland dan is dit een zeer grote plus. Af en toe in het weekend werken op een beurs of festival behoort ook tot je taken.

Diploma's vinden ze bij Rimor Brewery niet zo belangrijk, de juiste werkmentaliteit des te meer. Een positieve, vrolijke en gedreven instelling is echt een must. Humor is gewenst 😊.

Als vertegenwoordiger bij Rimor Brewery ben je verantwoordelijk voor:

- Nieuwe klanten werven in de horeca (koude en warme prospectie), retail, drankenhandels en slijterijen;
- Onderhouden van contacten met bestaande relaties;
- Opzetten van langdurige relaties met klanten;
- Zelf afspraken maken met de juiste follow-up van het commerciële traject;
- Positief op de kaart zetten van het merk, jij bent 'het' Rimor visitekaartje;
- Onderhoud van het CRM tool – Douano;
- Behalen van je targets;

- Gezamenlijk uitwerken van verkoopplannen;
- Meedenken over het assortiment;
- Terugkoppelen van trends in de markt;
- Rimor actief vertegenwoordigen op beurzen/festivals.

Als vertegenwoordiger bij Rimor Brewery beschik je over:

- Ervaring in een sales gerelateerde functie;
- Beschikbaarheid van 38 uur per week;
- Veel affiniteit met craft bier en horeca;
- Sterke commerciële vaardigheden;
- Een geldig rijbewijs B;
- Een relevant netwerk en/of kennis van de horeca in het gebied is een pluspunt.

Als vertegenwoordiger bij Rimor Brewery krijg je:

- Heel veel voldoening van het binnenhalen van nieuwe klanten 😊;
- Twee toffe oprichters die je veel vrijheid geven;
- Mogelijkheid om het sales team uit te breiden;
- Mogelijkheid om cursussen te volgen zodat jij nog meer kennis vergaart over bier;
- Laptop/tablet, telefoon;
- Auto met tankkaart (werk & privé);
- Rimor merchandise om goed voor de dag te komen bij klanten;
- Marktconform salaris (afhankelijk van je leeftijd en ervaring);
- Zeer royaal pakket aan extralegale voordelen (maaltijdcheques, ecocheques, thuiswerkvergoeding, etc.).

Pas jij in dit profiel, stuur dan vooral je CV en Motivatie naar Vera & Emile via info@rimor.be. Mocht je meer informatie willen kijk dan gerust op www.rimor.be of bel Vera op +31649917358.